

FICHE DE POSTE

Intitulé du poste : Business Developer (F/H)

Type de contrat : CDI

Date de démarrage : ASAP

Lieu de travail : Toulouse

Rémunération : 35-40 K€

Descriptif :

Nous recherchons un(e) **Business Developer (F/H)** pour intégrer en **CDI, un client final**, localisé sur **Toulouse**.

Il s'agit d'un éditeur de logiciel en forte croissance, spécialisée dans le développement de solutions innovantes destinées à faciliter la gestion de projet (des petites, moyennes et grandes entreprises).

Vos missions :

- Identifier et cibler de nouvelles opportunités commerciales
 - Prospecter et qualifier les leads et prospects
 - Conduire les rendez-vous de découverte et analyser les besoins clients
 - Présenter l'entreprise et adapter la proposition de valeur aux enjeux identifiés
 - Construire les offres commerciales et répondre aux consultations / appels d'offres
 - Négocier et piloter les opportunités jusqu'à la contractualisation
 - Assurer le suivi des opportunités et du pipeline commercial dans le CRM
 - Développer les comptes existants et identifier de nouvelles opportunités commerciales
 - Collaborer avec les équipes Customer Success, Produit et Marketing suivant les besoins
 - Assurer une veille commerciale et concurrentielle et remonter les retours du marché
-

Profil recherché :

Diplôme

- Bac+5

Techniques

- Prospection et développement commercial B2B
- Construction d'offres commerciales
- Négociation et vente

- Gestion de pipeline et CRM
- Relation client
- Anglais professionnel

Comportementales

- Communication / Écoute active
- Organisation / Proactivité
- Rigueur / Qualité de travail
- Résilience / Persévérance
- Travail en équipe